



## Planio veröffentlicht mit "Planio Apps" einen App Store für Startups

*Launch-Partner sind Pidoco (Rapid Prototyping Suite) und SalesKing (Online Invoicing)*

Der Projekt-Management Dienst Planio startet heute mit seinem Angebot "Planio Apps". Ähnlich dem App Store für Apple's iPhone und iPod Touch soll Planio Apps einer Reihe von Diensten aus dem Productivity und B2B Bereich eine gemeinsame Basis bieten. Die Macher von Planio verstehen ihre Online Projekt-Management Software als Plattform, die die Funktionen verschiedener Dienste sinnvoll zusammenführt.

"Mit den Kernkomponenten Aufgabenverwaltung, Wissensmanagement, Kommunikation und Dateisynchronisierung ist Planio bei vielen Kunden ohnehin schon die wichtigste Schaltzentrale neben dem Emailprogramm.", erläutert Mitbegründer Jan Schulz-Hofen die Motivation zu Planio Apps. "Wir beschränken uns aber bewusst auf diese Kernkompetenzen und wollen nicht 'Mädchen für alles' werden." Die Integration von spezialisierten Diensten anderer Anbieter sei laut Schulz-Hofen der logische nächste Schritt. Mittelfristiges Ziel ist es, über Partner eine möglichst große Abdeckung des Aufgabenspektrums von kleinen und mittelgroßen Firmen zu erreichen.

Die Launchpartner Pidoco und SalesKing machen vor, wie diese Integrationen aussehen können: Die Pidoco GmbH bietet Interface Designern, Usability Experten und Produktmanagern seit 2008 ihre Rapid Prototyping Suite als webbasiertes Werkzeug zum Erstellen und Testen von Software-Prototypen an. Durch die Integration via Planio Apps, können diese Prototypen nun einfach mit dem Planio Wiki zu einer Spezifikation ausgebaut werden und dienen als Basis für den weiteren Workflow in Planio.

"Die offenen Schnittstellen von Planio machten es für uns sehr einfach unsere Planio-App zu entwickeln", meint Volker Gersabeck, Produktmanager bei Pidoco, über die Zusammenarbeit mit Planio.

Der Use Case für SalesKing wiederum ist der von Agenturen und Freelancern, die für Kunden Projekte umsetzen: Planio dient hier wie gewohnt zur Verwaltung von Aufgaben, Milestones und der Projekt-Roadmap. Weiterhin lassen sich mit Planio Aufwände für Aufgabenpakete und einzelne Tasks erfassen -- die jetzt durch die Integration mit SalesKing direkt in übersichtliche und vorbildlich formatierte Rechnungen überführt werden können.

Weitere bereits verfügbare Apps sind unter anderem ein Exception Notifier, mit dem sich Startups automatisch Fehlerreports aus ihren Webseiten ins Planio einstellen lassen können sowie eine Email- Dropbox, die Planio zu einer Art Mini-CRM macht.

Geplant sind noch eine Reihe weiterer Kooperationen mit Partnern unter anderem aus den Bereichen E-Commerce, CRM, Advertising, Analytics und Telekommunikation.

Darüber hinaus ist das Team von Planio auch offen für Ideen von Kunden und Anbietern, wobei allerdings nur ausgewählte Partner aufgenommen werden. "Wir legen größten Wert darauf, dass die angebotenen Dienste den Nutzern einen echten Mehrwert bieten, und werden die Angebote sorgfältig prüfen", beschreibt Mitbegründer Boris Ruf den Aufnahmeprozess. "Wir möchten aber alle Anbieter von Lösungen aus dem Productivity und B2B-Bereich ermutigen, uns anzusprechen. Wir sind offen für Gespräche und freuen uns auf Vorschläge."

**Über Planio:**

Planio ist ein Produkt der Berliner ROCKET RENTALS GmbH, die von Ruf und Schulz-Hofen bereits 2008 als Software-Dienstleister und Holding diverser Internetprojekte gegründet wurde. Das Unternehmen beschäftigt derzeit knapp 10 Mitarbeiter und setzt auch für die interne Projektorganisation Planio ein.

Planio ist mit dem Innovationspreis IT 2010 der unter der Schirmherrschaft des Fraunhofer Instituts stehenden Initiative Mittelstand in der Landeskategorie Berlin ausgezeichnet worden.

**Über Pidoco:**

Pidoco ist Hersteller einer echtzeit-kollaborative Rapid Prototyping Software, mit der Interface Designer, Usability Experten und Produktmanager effizient und ohne Programmieraufwand klickbare GUI-Prototypen erstellen, testen und mit Stakeholdern validieren können. Vorteile ergeben sich dabei aus der Verbesserung der Kommunikation und Einsparungen in der Entwicklung. Die Anwendungsbereiche umfassen Web- und Softwarekonzeption, Spezifikation, Usability Engineering und Outsourcing. Pidoco wurde 2008 in Berlin gegründet und mehrfach ausgezeichnet. Mehr Informationen unter: [www.pidoco.com](http://www.pidoco.com).

**Über SalesKing:**

SalesKing ist eine mehrsprachige Business Software(SaaS) zur Verwaltung von Dokumenten, Kunden und Produkten. Hinzu kommen intuitive Bedienkonzepte, einfacher Datenaustausch(API), Mehrbenutzerfähigkeit, und ein extensives Vorlagensystem, die in ihrer Kombination ein völlig neues Software-Erlebnis formen. Gegründet im Sommer 2008 in Köln, kann SalesKing eine breite User- Akzeptanz von Freelancern bis KMU vorweisen. [www.salesking.eu](http://www.salesking.eu)

Planio Apps ist verfügbar via: <http://plan.io/planio-apps>

**Pressekontakt:**

ROCKET RENTALS GmbH  
Herr Jan Schulz-Hofen  
Boxhagener Str. 119  
10245 Berlin

Tel.: (030) 868 708 383-0

Fax: (030) 868 708 383-9

Email: [presse@rocket-rentals.de](mailto:presse@rocket-rentals.de)

WWW: <http://www.rocket-rentals.de>